

**Vous avez du talent ?
Rejoignez-nous !**



Commercial(e) BtoB Copro H/F



CDI



Nice
(06)



Formation
BAC +2/3



2 ans
d'expérience



500
Collaborateurs



30
Sites en France



60 M€
Chiffres d'affaires



5%
inclusion



40 ans
Âge moyen



40% 60%



Groupe OCEA, c'est l'esprit de service. Sur tout le territoire français, plus de 500 collaborateurs, dans une trentaine d'agences, s'engagent au quotidien dans la réalisation de leur mission. 3 filiales permettent de favoriser la transition énergétique et la mobilité électrique : **OCEA Smart Building** (activité de comptage pour la répartition des charges d'eau et de chauffage), **Bornes Solutions** (expert dans l'installation d'infrastructure de recharge pour véhicule électrique) et **ISIOM Conseil** (la maîtrise du patrimoine via le conseil énergétique).

Vous vous retrouvez dans le profil ci-dessous ? Ce poste est fait pour vous !

Vous êtes une personne engagée et curieuse, convaincue qu'il y a de belles choses à faire ? Vous souhaitez participer activement à un projet d'entreprise, dans un cadre dynamique tourné vers l'environnement, l'humain, l'innovation et le service client ?

Postulez !

NOTRE ACTIVITÉ

NOS CLIENTS

- Gestionnaires d'immeuble tertiaire
- Syndics & Copropriétés
- Bailleurs Sociaux
- Promoteurs
- Particuliers

NOTRE MISSION

- Proposer des services clés en main à nos clients
- Conseil en amélioration en performance énergétique des bâtiments
- Solutions de recharge pour véhicules électriques
- Gestion des consommations d'eau et d'énergie

NOTRE OBJECTIF

Permettre à nos clients d'améliorer la performance durable de leur patrimoine, d'y associer des services innovants et faciliter leur transition vers la mobilité électrique.

CE QU'ON ATTEND DE VOUS

Rattaché(e) au Directeur Commercial Sud Est basé à Lyon, vous aurez pour mission la conquête de nouveaux contrats sur votre zone géographique, les secteurs 06 et 83. Vous assurez la vente de l'ensemble de nos offres commerciales auprès de clients professionnels, gestionnaires privées (Syndics) et promoteurs).

Missions principales

- Fidéliser votre portefeuille clients,
- Animer votre réseau (salons, invitations, clubs, ...),
- Développer des partenariats avec des acteurs locaux,
- Assurer la prospection de votre territoire (profil chasseur),
- Assurer le reporting de votre activité,
- Développer des relations fructueuses et des synergies avec les forces commerciales du Groupe,
- Assurer et développer votre CA en coordination avec votre Responsable Commercial, négocier les offres commerciales en conquête et renouvellement.

**Vous avez du talent ?
Rejoignez-nous !**



Commercial(e) BtoB Copro H/F



CDI



Nice
(06)



Formation
BAC +2/3



2 ans
d'expérience

Et parce que vous êtes le candidat idéal, De formation commerciale Bac +2/3, vous justifiez d'une expérience réussie d'au moins 2 ans. Une expérience dans la vente de services et dans le monde de la copropriété est un plus.

Vous saurez faire preuve de rigueur et d'un excellent relationnel. Vous aimez relever des challenges sur un marché en pleine mutation technologique. Vos qualités relationnelles, votre capacité de conviction et votre culture du résultat vous permettent de négocier et de gagner des affaires importantes.

Votre ténacité et votre expérience aux techniques de vente et aux négociations avec des interlocuteurs de haut niveau seront les atouts qui vous permettront d'intégrer ce poste avec réussite et d'évoluer dans notre entreprise en fort développement.

POURQUOI NOUS REJOINDRE

Groupe OCEA est une société dynamique, innovante, conviviale où la bonne humeur et l'esprit d'équipe sont présents au quotidien.

Elle vous propose :

- Un Groupe, 3 expertises sur un marché porteur
- Un accord RSE et un Accord Télétravail
- Un parcours d'intégration
- Un environnement de travail passionnant et stimulant
- Un plan de développement individualisé avec la possibilité d'évoluer en interne
- Un Comité Social et Économique
- Une carte tickets restaurant et une mutuelle familiale
- Un véhicule de fonction

ENSEMBLE POUR DÉVELOPPER LA CROISSANCE !

N'attendez plus et faites nous parvenir votre candidature en 1 click en envoyant votre CV et lettre de motivation par mail à : recrutement@oceasb.com en mentionnant la référence : COMBTOB/2022/06



Préparez votre entretien grâce à notre site internet
www.groupe-ocea.fr



On recrute !

