

**Vous avez du talent ?
Rejoignez-nous !**



Commercial(e) BtoB Tertiaire, Industrie et Collectivités H/F



CDI



Brignais
(69)



Bac +2/5



1^{ère}
expérience
validée



500
Collaborateurs



30
Sites en France



60 M€
Chiffres d'affaires



5%
inclusion



40 ans
Âge moyen



40% 60%



Groupe OCEA, c'est l'esprit de service. Sur tout le territoire français, plus de 500 collaborateurs, dans une trentaine d'agences, s'engagent au quotidien dans la réalisation de leur mission. 3 filiales permettent de favoriser la transition énergétique et la mobilité électrique : **OCEA Smart Building** (activité de comptage pour la répartition des charges d'eau et de chauffage) et **ISIOM Conseil** (la maîtrise du patrimoine via le conseil énergétique).

Vous vous retrouvez dans le profil ci-dessous ? Ce poste est fait pour vous !

Vous êtes une personne engagée et curieuse, convaincue qu'il y a de belles choses à faire ? Vous souhaitez participer activement à un projet d'entreprise, dans un cadre dynamique tourné vers l'environnement, l'humain, l'innovation et le service client ?

Postulez !

NOTRE ACTIVITÉ

NOS CLIENTS

- Gestionnaires d'immeuble tertiaire
- Syndics & Copropriétés
- Bailleurs Sociaux
- Promoteurs

NOTRE MISSION

- Proposer des services clés en main à nos clients
- Conseil en amélioration en performance énergétique des bâtiments
- Gestion des consommations d'eau et d'énergie

NOTRE OBJECTIF

Permettre à nos clients d'améliorer la performance durable de leur patrimoine et d'y associer des services innovants.

CE QU'ON ATTEND DE VOUS

Rattaché(e) au Directeur Commercial Sud Est Marchés Publics et Tertiaires, vous aurez en charge de prospecter, vendre et animer vos cibles commerciales sur le marché des entreprises (Tertiaires et Industrielles) et des collectivités locales : Région, Département, Villes, Foncières, Propriétaires et gestionnaires d'immeubles de bureaux, Asset et Property Managers et autres acteurs de la gestion immobilière de bureaux sur le secteur AURA.

Missions principales

- Prospecter, développer et animer votre portefeuille de clients tertiaires (properties, retail, collectivité, grands établissements....),
- Promouvoir et vendre les offres de services en performance énergétique et décarbonation des immeubles et bâtiments tertiaires,
- Répondre aux appels d'offres,
- Assurer le développement du chiffre d'affaires sur votre secteur et négocier vos offres commerciales jusqu'à la signature des contrats,
- Participer aux évènements clients,
- Assurer le reporting de votre activité auprès votre manager.

**Vous avez du talent ?
Rejoignez-nous !**



Commercial(e) BtoB Tertiaire, Industrie et Collectivités H/F



CDI



Brignais
(69)



Bac +2/5



1^{ère}
expérience
validée

Et parce que vous êtes le candidat idéal, diplômé(e) d'un Bac +2 à Bac +5 commercial, vous possédez une première expérience réussie, en vente de services et/ou de produits. Vous avez une appétence pour les solutions techniques et saurez monter en compétences pour réaliser des devis sur mesure (visites techniques, chiffrages, etc..). Vous aimez convaincre, persuader, et vendre. Vous avez une excellente communication orale et écrite.

Doté(e) d'un excellent sens de la satisfaction client, votre sens de l'organisation, votre réactivité, votre autonomie, votre capacité d'adaptation et à gérer des activités diverses et à travailler en équipe, seront les atouts qui vous permettront d'intégrer ce poste avec réussite et d'évoluer dans notre entreprise en fort développement.

POURQUOI NOUS REJOINDRE

Groupe OCEA est une société dynamique, innovante, conviviale où la bonne humeur et l'esprit d'équipe sont présents au quotidien.

Elle vous propose :

- Un Groupe, 3 expertises sur un marché porteur
- Un accord RSE et un Accord Télétravail
- Un parcours d'intégration
- Un environnement de travail passionnant et stimulant
- Un plan de développement individualisé avec la possibilité d'évoluer en interne
- Un Comité Social et Économique
- Une carte tickets restaurant
- Une mutuelle familiale et une complémentaire santé
- Une voiture de fonction

ENSEMBLE POUR DÉVELOPPER LA CROISSANCE !

N'attendez plus et faites nous parvenir votre candidature en 1 click en envoyant votre CV et lettre de motivation par mail à : recrutement@oceasb.com en mentionnant la référence : COMTER/2022/69



Préparez votre entretien grâce à notre site internet
www.groupe-ocea.fr



On recrute !

